

Preguntas frecuentes para vendedores que trabajan en entidades no estadounidenses Proceso del Capítulo 11

1. ¿Por qué la RDA tiene que apelar a la protección del Capítulo 11?

Primero, es importante que usted sepa que este proceso se aplica únicamente a las empresas estadounidenses de RDA. El proceso específicamente NO incluye a ninguna de las empresas de RDA fuera de los EE. UU. RDA tomó esta acción en los EE. UU. para preservar y enriquecer el valor de la compañía y disminuir la deuda de nuestro balance general. La carga de nuestra deuda y los gastos por intereses eran sencillamente demasiado altos.

Es importante comprender que este es primordialmente un evento financiero dispuesto de antemano que manejaremos de forma ordenada. Considerando que en RDA tenemos acuerdos en principio con más del 80 por ciento de nuestros prestamistas garantizados en los términos de la salida del Capítulo 11 podremos surgir rápidamente con un balance general más saludable que nos permitirá operar eficiente y dinámicamente en nuestros mercados, ya que contaremos con abundante dinero en efectivo para oportunidades de crecimiento e inversión. Por consiguiente, en RDA podremos reajustar nuestra estructura de capital para mantener nuestra competitividad en esta economía desafiante y posicionarnos mejor para tener éxito a largo plazo.

2. ¿Cuáles entidades apelaron al Capítulo 11?

Este proceso está limitado a las operaciones estadounidenses de RDA, que son los prestadores o garantes de la deuda estadounidense. Cabe destacar que el proceso NO incluye a entidades no estadounidenses, las cuales se espera que sigan sus operaciones comerciales como de costumbre.

3. ¿RDA saldrá del mercado?

Por supuesto que no. Este proceso NO es un cierre ni una liquidación. El Capítulo 11 es una potente y comprobada herramienta que ayuda a compañías como la nuestra a tener un futuro con buena salud. Es un proceso a través del cual podemos reducir considerablemente la carga de nuestra deuda y posicionarnos mejor para tener éxito a largo plazo.

Cabe destacar que en RDA seguiremos adelante con todas nuestras iniciativas de transformación durante toda la reestructuración, esforzándonos para alcanzar nuestra meta de registrar un avance mensurable para enero de 2010 y, por supuesto, de ahí en adelante. Seguiremos llevando a cabo nuestro plan interno, enfatizando el crecimiento, el cambio de cultura y los ahorros continuos en costos. Seguiremos trabajando todos los días como de costumbre.

4. ¿Las empresas internacionales de RDA empezarán a pagar con mayor prontitud por los bienes y servicios que suministramos?

RDA espera seguir sus actividades comerciales como de costumbre y seguirá manejando sus procesos de pago igual que en el pasado.

5. ¿Por qué las compañías deberían seguir realizando actividades comerciales con RDA?

Creemos que las medidas que estamos tomando hoy beneficiarán a los vendedores a largo plazo. A tal fin, nuestro plan de reestructuración y consecuente proceso nos permitirá disminuir considerablemente nuestra deuda de USD 1.600 millones a USD 550 millones. Esto le permitirá a RDA surgir como una compañía más fuerte y nuestros vendedores contarán con un excelente socio comercial.

6. ¿Durante cuánto tiempo estará RDA en el Capítulo 11?

Esperamos que el proceso avance rápidamente dado que ya tenemos acuerdos en principio con más del 80 por ciento de nuestros prestamistas garantizados en lo que respecta a los términos de la salida del Capítulo 11. Sin embargo, no podemos especular sobre la fecha exacta de salida. Como parte de nuestro compromiso de trabajar conjuntamente con los accionistas para maximizar el valor para todos, proporcionaremos actualizaciones oportunas durante todo el proceso de reorganización.

La información para los vendedores será publicada en un sitio web para tal fin, www.RDARestructuring.com. También hemos establecido líneas directas sobre la reestructuración para responder lo más rápido posible a las preguntas de los vendedores, 800-243-0965 (gratis dentro de los EE. UU.) o +1 414-209-3400 (fuera de los Estados Unidos).

7. ¿Qué es el Capítulo 11?

El Capítulo 11 hace referencia al capítulo en el Código de Bancarrota de los EE. UU. y es un mecanismo legal para la reorganización o reestructuración, supervisada por un tribunal, de las obligaciones de una compañía. El proceso del Capítulo 11 tiene varias herramientas que permiten a las compañías tratar sus desafíos financieros de forma ordenada y sistemática, mientras que continúan sus operaciones diarias “de forma normal”, o como de costumbre.

Es importante recordar que la apelación al Capítulo 11 NO es un cierre ni una liquidación. El Capítulo 11 es una potente y comprobada herramienta que ayuda a compañías como la nuestra a tener un futuro saludable. Considerando que la apelación al capítulo 11 de RDA estaba prevista y que tenemos acuerdos en principio con más del 80 por ciento de nuestros prestamistas garantizados en los términos de la salida del Capítulo 11, podremos reducir nuestra deuda rápida y considerablemente y posicionarnos mejor para tener éxito a largo plazo.

8. ¿Qué sucede durante el Capítulo 11?

Tener prevista la apelación al Capítulo 11 otorga un importante beneficio ya que permite, y de hecho fomenta, la continuación de las operaciones diarias. RDA seguirá operando efectivamente mientras se encuentre bajo la protección del Capítulo 11, sin el mayor trastorno.

- Las instalaciones de la compañía permanecerán abiertas.
- Continuará el desarrollo y despacho de productos.
- Las relaciones con los clientes permanecerán intactas y seguiremos cumpliendo con las obligaciones que tenemos con los clientes.
- Los bienes y servicios adquiridos después de la fecha de inicio del proceso serán pagados en términos normales como consecuencia de la financiación “debtor-in-possession” (de deudor en posesión).

9. ¿Cómo espera que esté RDA tras su salida del Capítulo 11?

Es importante notar que tanto durante el proceso de reestructuración como después de que salgamos del mismo, seguiremos adelante con todas nuestras iniciativas de transformación y manteniendo nuestra meta de registrar un avance mensurable para enero de 2010 y, por supuesto, de ahí en adelante. Seguiremos llevando a cabo nuestro plan interno, enfatizando el crecimiento, el cambio de cultura y los ahorros continuos en costos. Lo que eso significa es que, seguiremos trabajando todos los días como de costumbre.

La reestructuración de nuestro balance nos da un nuevo comienzo financiero. Esperamos salir de este período de reorganización rápidamente, bien capitalizados y con una deuda considerablemente inferior, dejándonos con abundante dinero en efectivo para oportunidades de crecimiento e inversión.

La disminución de la deuda de la compañía en este momento es la medida correcta para estar mejor alineados con una economía distinta, en donde los consumidores gastan menos y el desempleo es cada vez mayor. A medida que se recupera la economía, estaremos en una posición aún mejor para alcanzar el éxito con menos deuda en nuestro balance general.

10. ¿Los vendedores tendrán el mismo contacto en RDA?

Todos los contactos directos de los vendedores seguirán siendo los mismos. Además, usted puede llamar o enviar un correo electrónico a la línea directa para los vendedores al 800-243-0965 (gratis dentro de los EE. UU.) o al +1 414-209-3400 (fuera de los Estados Unidos). También encontrará información adicional en: www.RDARestructuring.com.

11. ¿A dónde deben dirigir los vendedores sus preguntas?

Comuníquese con su representante regular de RDA o a llame a nuestra línea directa para los vendedores al 800-243-0965 (gratis dentro de los EE. UU.) o al +1 414-209-3400 (fuera de los Estados Unidos). También encontrará información adicional en: www.RDARestructuring.com.

#